

Contatti

Corte Franca BS
328-0775362 (Mobile)
massimotivioli@gmail.com

www.linkedin.com/in/massimo-tivioli-79972850 (LinkedIn)

Competenze principali

Promozione Tour Operator
Promozione Hotels
Tempo libero

Certifications

Livello di conoscenza dell'inglese
scolastico

Massimo Tivioli

Sales Consultant Lombardia Italia
Corte Franca, Lombardia, Italia

Esperienza

TrustForce S.r.l.
Sales Consultant Lombardia
gennaio 2018 - Present
Milano, Italia

Consulenza e promozione per conto di: Brixia Tour Operator, Chiesa Viaggi, B&T Insurance,

Maya Vacanze
Responsabile Divisione Vendite Italia
gennaio 2015 - Present
Ufficio Italia Corte Franca BS

Maya Vacanze è una società Messicana di proprietà di Italiani residenti in Messico, svolge attività di servizi turistici nella Grande Penisola dello Yucatan e Chiapas - si presenta in Italia con un prodotto nuovo molto snello strutturato per agenzia di viaggi dinamica e viaggiatori - Prodotto proposto: Soggiorni con incluso escursioni tematiche in formula condivisa o privata, Tour in Self&Drive, Tour con autista, Tour Privati - sito: www.mayavacanze.it

Interplanet GSA
Sales Executive
ottobre 2008 - Present
Lombardia, Italia

Promozione compagnie aeree APG - Rent a Car B2B per agenzie di viaggi - Alamo, National, Enterprise. Portale prenotazione Hotel B2B Unitravel.com

Chiesaviaggi s.r.l.
Promotore Turistico
marzo 2017 - gennaio 2018 (11 mesi)
Lombardia, Italia

Sviluppo e consulenza commerciale in area agenzie di viaggi della Lombardia
Tour in Bus 5*

Travelandia
Sales Executive
ottobre 2013 - dicembre 2016 (3 anni 3 mesi)

Promozione prodotti turistici su rete agenzie di viaggi della Lombardia,
consulenza prodotto, contrattualistica, gestione area.

Arbatax Park Sardinia Resort
Sales Dept. Area Lombardia
febbraio 2014 - settembre 2014 (8 mesi)

Globel Travel
Sales Executive
gennaio 2014 - luglio 2014 (7 mesi)
Lombardia, Italia

Affiliazione e gestione Agenzie di Viaggi CRS per biglietteria aerea Sabre,
Amadeus, Travelport

Domina Vip Travel
Responsabile Commerciale Lombardia - Sales Executive
settembre 2002 - aprile 2014 (11 anni 8 mesi)
Sales Executive e Responsabile Commerciale

G40 Travel Network S.p.A.
Responsabile Commerciale
marzo 2010 - dicembre 2013 (3 anni 10 mesi)
Lombardia, Italia
Gestione e affiliazione Agenzie di Viaggi al Network

Amandatour
Sales Promoter
marzo 2011 - agosto 2012 (1 anno 6 mesi)
Promozione Hotel lusso Italia

Marine Service
Socio
gennaio 1996 - dicembre 2001 (6 anni)
Responsabile commerciale e operativo

Puntoblu
Socio
aprile 1986 - dicembre 1995 (9 anni 9 mesi)
Commerciale e operativo

Centro Mare snc

Socio Titolare

settembre 1980 - marzo 1986 (5 anni 7 mesi)

Peschiera Borromeo MI

Vendita articoli sportivi accessori nautici e centro diving

S.A.V.I.M. spa

Addetto alle vendite

gennaio 1978 - luglio 1980 (2 anni 7 mesi)

Cologno Monzese MI

Responsabile vendite Centro Nautico - concessionari Zodiac, Johnson, Lomac, Boston Waler, etcc...

Mordem snc

Commesso

gennaio 1977 - dicembre 1977 (1 anno)

Milano

Commesso addetto al banco - vendita articoli sportivi, subacquei, centro diving e piccola nautica

Formazione

E.N.A.L.C.

Tecnico Pubblicitario, Storia dell'Arte, Grafica Pubblicitaria, Marketing · (1970 - 1975)

FIPS

Sommozzatore 1° Grado, tecnica immersioni